



CHARGE D'AFFAIRES

(Ref : CA / Pyramid)

- **Entreprise :**

Leader du logiciel dédié au secteur la restauration collective et hospitalière, PYRAMID INFORMATIQUE déploie en France une offre logiciel pour les professionnels des secteurs scolaire, santé, restauration et établissements privés & multi-clients.

Pour répondre à ses ambitions de développement sur un marché porteur, nous recrutons un Chargé d'Affaires qui commercialisera notre offre logiciel sur le territoire français.

- **Poste et missions :**

Au sein d'une équipe commerciale et rattaché au Directeur Commercial, vous serez chargé de vendre des solutions logiciel.

Vos missions principales seront :

- Prospecter et prendre des rendez-vous clients et prospects
- Recueillir et analyser les besoins des clients et prospects
- Créer et fidéliser un portefeuille de clients
- Etudier les cahiers des charges et répondre aux appels d'offres
- Effectuer les démonstrations de nos produits
- Rédiger les propositions commerciales en collaboration avec les équipes d'études (chefs de projets, ingénieurs, etc.)
- Animer les soutenances de dossiers de réponse aux appels d'offre auprès d'interlocuteurs multiples (DSI, DAF, DG, Directions fonctionnelles...)
- Négocier et conclure les contrats.

- **Profil :**

De niveau bac+2 minimum, vous disposez d'une expérience professionnelle significative de 2 ans minimum dans la vente de solutions logiciel, et avez une bonne connaissance du milieu de la santé.

Vous maîtrisez les processus de négociation de logiciel auprès d'une clientèle variée, vous savez démontrer les atouts d'une solution logicielle et votre dynamisme, associé à votre relationnel vous permettent de réussir vos challenges.

Votre connaissance du milieu de la santé ou de la restauration collective sera un plus apprécié.

Des déplacements chez nos clients sur tout le territoire français (50% du temps).

Vous avez la volonté de vous investir dans un projet de développement nouveau et vous aimez l'informatique et le milieu de la restauration collective.

Vos connaissances en agroalimentaire seront appréciées.

Vous aimez le contact avec les clients sur la phase de négociation mais aussi pendant les démonstrations.

Participez à notre réussite en développant les affaires en cours grâce à nos savoir-faire et nos produits reconnus.